

ПРОГРАММА ВЕБИНАРА.

На ТЕМУ: «РЕАЛЬНОЕ ПРИМЕНЕНИЕ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В ПРОМЫШЛЕННОСТИ. АВТОМАТИЗАЦИЯ ВОРОНКИ ПРОДАЖ».

Дата: 01-02.04.2026г.

Время: 13.00 (МСК)

Стоимость участия - бесплатно.

Регистрация по ссылке: <https://tab-is.ru/events/ai04>



Уважаемые коллеги!

Приглашаем Вас на вебинар, где мы разберём реальные кейсы внедрения искусственного интеллекта на промышленных предприятиях. Вы узнаете, как с помощью специализированных ИИ-агентов закрыть четыре главные боли производства:

- потерю заявок на входе,
- некачественную работу менеджеров,
- долгий расчёт себестоимости,
- юридическую рутину.

Никакой теории — только работающие решения, которые уже сократили время техподготовки с 6–8 часов до 15–20 минут на реальных заводах. Почему 80% промышленных предприятий теряют клиентов ещё до того, как выставят счёт?

Разберём стандартную воронку продаж производства и покажем, на каждом этапе какие задачи возникают и как ИИ-агенты помогают их решать. Все представленные решения уже работают на реальных заводах и используют данные конкретного предприятия — не абстрактные алгоритмы, а цифровых сотрудников, знающих ваше оборудование и номенклатуру.

Промышленные предприятия теряют заказы не потому, что плохо производят, а потому, что медленно реагируют и теряют клиентов на пути от заявки до договора. Мы прошли по стандартной воронке продаж и выделили четыре этапа, где потери максимальны:

1. Поток обращений — заявки тонут в почте и мессенджерах, часть клиентов остаётся без ответа.
2. Качество диалогов — невозможно объективно оценить работу менеджеров, понять, кто «сливает» сделки.

3. Скорость расчётов — анализ чертежа и расчёт себестоимости занимает часы, в тендерах побеждают те, кто отвечает быстрее.
4. Юридическая рутина — типовые договоры и претензии загружают юристов, сложные задачи откладываются.

На вебинаре мы покажем, как специализированные ИИ-агенты — ИИ-продавец, ИИ-ОКК, ИИ-технолог и ИИ-юрист — закрывают каждую из этих проблем. Все решения работают на реальных производствах, используют данные конкретного предприятия и могут быть развёрнуты на собственных серверах. Вы увидите сквозную автоматизацию в действии: от первого письма клиента до подписания договора, и получите готовую схему для внедрения на своём заводе.

Для кого мероприятие

- Собственники и генеральные директора промышленных предприятий — узнаете, как повысить конкурентоспособность за счёт скорости и качества обработки заказов.
- Коммерческие директора и руководители отдела продаж — поймёте, как сделать работу менеджеров прозрачной и увеличить конверсию.
- Главные технологи и руководители производства — увидите, как сократить время техподготовки с часов до минут без потери точности.
- Руководители юридических служб — узнаете, как разгрузить юристов от рутины и ускорить документооборот.
- IT-директора и руководители цифровой трансформации — получите архитектурные решения для внедрения ИИ на собственном оборудовании.

Краткий анонс мероприятия:

1. Вступление: где промышленность теряет деньги

- Четыре этапа воронки продаж, на которых происходит потеря заказов.
- Цифры и факты: сколько времени и клиентов уходит на рутину.

2. ИИ-агенты в действии

- ИИ-продавец: как автоматизировать первичную обработку заявок из любых каналов и не потерять ни одного клиента.

- ИИ-ОКК (контроль качества): объективная оценка диалогов, рекомендации менеджерам и данные для маркетинга.
- ИИ-технолог: анализ чертежей, расчёт технологического маршрута, норм времени и себестоимости за минуты.
- ИИ-юрист: подготовка договоров и ответов на претензии, проверка рисков.

3. Как это работает вместе

- Сквозная автоматизация: от заявки до договора.
- Интеграция с CRM и развёртывание на собственных серверах.
- Демонстрация реального кейса (скриншоты, примеры).

4. Результаты внедрения

- Конкретные цифры: сокращение времени техподготовки с 6–8 часов до 15–20 минут.
- Рост количества обработанных заказов и участие в тендерах.
- Прозрачность продаж и маркетинговые инсайты.

5. Ответы на вопросы

Что получит участник

- Готовую схему автоматизации воронки продаж для промышленного предприятия.
- Понимание, как ИИ-агенты решают конкретные боли: потерю заявок, некачественные диалоги, долгие расчёты, юридическую рутину.
- Реальные кейсы внедрения с измеримыми результатами.
- Архитектурные решения для безопасного развёртывания ИИ на собственных серверах.
- Ответы на вопросы от команды, которая уже внедрила эти решения на реальных заводах.
- Презентацию и запись вебинара (для зарегистрированных участников).

ДО ВСТРЕЧИ НА ВЕБИНАРЕ!

С уважением команда ООО "ТЕХНОЛОГИЯ И БИЗНЕС"

(член Союза «Торгово-промышленная палата Республики Крым»).